
Butlletí Setmanal

RENDIBILITAT DE CLIENTS

RENDIBILITAT DE CLIENTS

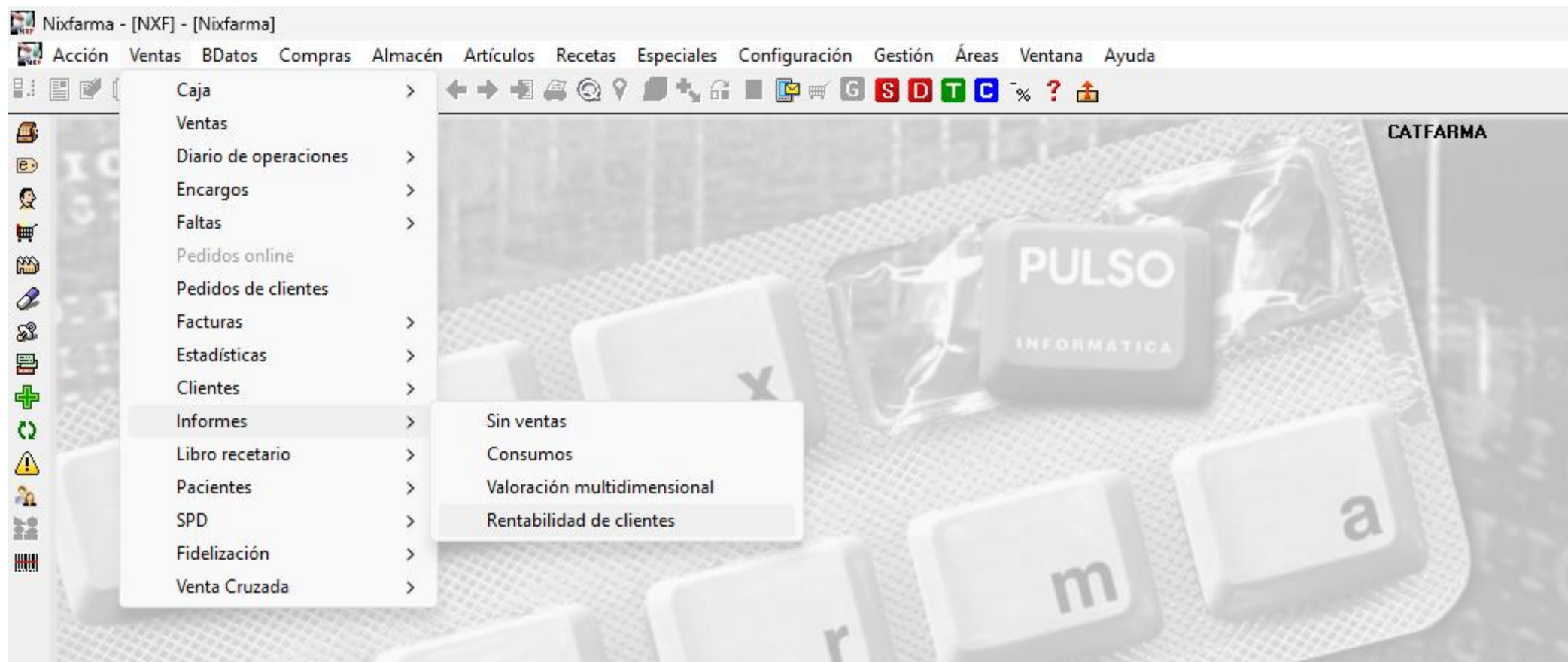
Ens pot ser de gran utilitat avaluar el rendiment dels comptes d'alguns clients, especialment analitzar el benefici real que generen les vendes realitzades a comptes especials, com ara les residències.

El **Nixfarma** permet obtenir un informe detallat del marge brut de les operacions, sempre que la farmàcia gestioni correctament els preus en la recepció de comandes per calcular el preu mitjà ponderat de compra.

En aquest butlletí veurem com generar l'informe de rendibilitat de clients i com interpretar les dades de forma desglossada.

RENDIBILITAT DE CLIENTS

Accedim al menú **Vendes** → **Informes** → **Rendibilitat de clients**.



RENDIBILITAT DE CLIENTS

Primer indiquem els criteris que volem aplicar a la consulta:

The screenshot shows a software window titled 'Criterios de selección'. It contains the following elements:

- Título de la consulta:** A text input field.
- Operador:** A dropdown menu currently showing 'NXF'.
- Selección de Clientes:** A button on the left and a list box on the right containing 'Todos los clientes >'. A blue box highlights the button, and an arrow points from a text box to it.
- Periodo Desde:** A date field set to '01/01/2026' with a calendar icon.
- Hasta:** A date field set to '31/01/2026' with a calendar icon. A blue box highlights both date fields, and an arrow points from a text box to it.
- Excluir Sub cuentas:** A dropdown menu set to 'No'. A blue box highlights this dropdown, and an arrow points from a text box to it.
- Buttons:** 'Ayuda', 'Aceptar', and 'Cancelar' at the bottom.

Annotations (text boxes with arrows):

- Top right: 'Seleccionem si volem consultar uns clients determinats o, per defecte, de tots.' (Select if we want to consult specific clients or, by default, all.)
- Bottom left: 'Indiquem el període de temps a consultar. En aquest exemple agafarem el gener de 2026.' (Indicate the time period to consult. In this example we will take January 2026.)
- Bottom right: 'Si treballem amb comptes majors, aquesta opció permet incloure o excloure els subcomptes de la consulta.' (If we work with major accounts, this option allows including or excluding subaccounts of the query.)

RENDIBILITAT DE CLIENTS

Un cop tenim el resultat, veurem una relació de dades dels clients consultats amb el marge inclòs.

Rentabilitat de Clients						CATFARMA 19/02/2021				
Título del informe										
SC	Código	Cliente	Venta PVP	Descuento	Neto	Venta PMP	Margen Bruto	% s/PVP	% s/Neto	Nº Oper.
☐	3	GUILLÉN, CARLOS	113,39	0,00	113,39	78,00	35,39	31,21	31,21	2
☐	4	RODRÍGUEZ, ÀLEX	382,56	3,59	378,97	278,70	100,27	27,15	26,46	6
☐	104	MUÑOZ, FERNANDO	507,32	126,97	380,35	233,41	146,94	53,99	38,63	40
☐	107	MORAL, JOSE ANTONIO	3.893,77	1,33	432,93	443,90	10,97	7,74	2,53	51
☐	110	VERADRELL, JOAN	20,50	3,89	16,61	9,15	7,46	55,37	44,91	1
			26,09			3.901,51	1.424,58	29,23	26,75	174

Calculats a PVP.

mitjà ponderat de compra i marge obtingut d'aquest client.

El percentatge del marge obtingut en referència al PVP.

La consulta seleccionará 10 registros

Detalle

Bon Treball

SEMPRE AL TEU SERVEI

©catfarma